



(Quereinsteiger) Mitarbeiter Vertriebsinnendienst & Kundenbetreuung (m/w/d) in Vollzeit

Du arbeitest gerne mit Menschen, behältst auch in stressigen Situationen den Überblick und möchtest Verantwortung übernehmen? Du bist kommunikativ, arbeitest genau und fühlst dich sowohl am Telefon als auch am Computer wohl? Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit für den Vertriebsinnendienst, die unsere Kunden professionell betreut, Abläufe organisiert und aktiv zu unserem Unternehmenserfolg beiträgt.

Das bringst du mit:

- Eine **genaue, strukturierte und verlässliche Arbeitsweise**
- **Organisationstalent** und **Verantwortungsbewusstsein**
- **Fließende Deutschkenntnisse** in Wort und Schrift
- **Kommunikationsstärke** sowie ein freundliches und **professionelles Auftreten**
- Teamgeist, Eigeninitiative und Engagement
- **Kaufmännisches Verständnis** und unternehmerisches Denken
- Sicherer Umgang mit **MS Office** und **digitalen Systemen**
- Interesse an **Social Media, Digitalisierung, KI** und neuen Technologien

Dein Profil:

- **Kaufmännische Ausbildung** (z. B. HAK, HLW, Tourismusschule) oder eine **vergleichbare Qualifikation**
- **Berufserfahrung** im Kundenservice, Vertriebsinnendienst oder in einer organisatorischen Funktion ist von Vorteil
- Auch motivierte **Berufseinsteiger** und **Absolventen** sind herzlich willkommen

Du möchtest nicht einfach nur einen Job machen, sondern Verantwortung übernehmen, mitdenken und gemeinsam mit uns erfolgreich sein?
Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

**Werde Teil
unseres
Teams!**

Deine Aufgaben:

- Du **betreust** und **berätst** unsere Kunden sowie **potenzielle Neukunden per Telefon, E-Mail und über digitale Kommunikationskanäle.**
- Du wickelst **Kundenaufträge selbstständig** von der **Bestellung** bis zur **Auslieferung** ab.
- Du arbeitest eng mit Marketing, Vertrieb, Einkauf, Lager und Logistik zusammen.
- Du repräsentierst unser Unternehmen bei **Messen, Veranstaltungen und Fachvorträgen.**

Das erwartet dich:

- Eine vielseitige Position mit **hoher Eigenverantwortung**
- Direkter **Kundenkontakt** und abwechslungsreiche Aufgaben
- Ein **familiäres und wertschätzendes Arbeitsumfeld** mit starkem **Teamgeist**
- Kurze Entscheidungswege und die Möglichkeit, aktiv mitzugestalten
- Laufende **Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten**
- Moderne Arbeitsmittel und ein **zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld**
- Ein **langfristiger und sicherer Arbeitsplatz** in einem erfolgreichen Unternehmen
- **Raum für eigene Ideen, Initiative und persönliches Wachstum**
- Gehalt ab **€ 2.500 brutto/Monat (38,5 Stunden)** plus Zielerreichungsprämien

**Sende deine Bewerbungsunterlagen
inklusive Lebenslauf an:**

office@staragro.at